

**PRESE - MITTEILUNG**

Telefon: (0 52 05) 74-30 01

Telefax: (0 52 05) 74-30 81

E-Mail: [tanja.figge@gildemeister.com](mailto:tanja.figge@gildemeister.com)

Bielefeld, 11. März 2010

PM 0502

**Kunden profitieren von gemeinsamem Vertrieb und Service****GILDEMEISTER und Mori Seiki  
bündeln ihre Aktivitäten in den USA und in Indien**

**Bielefeld. GILDEMEISTER und Mori Seiki bündeln ihre Aktivitäten im Traditionsmarkt USA und im Wachstumsmarkt Indien. Beide Unternehmen haben vereinbart, ab dem 1. April 2010 alle Vertriebs- und Serviceaktivitäten in einer Gesellschaft zusammenzuführen.**

Die DMG / Mori Seiki USA mit Sitz in Chicago (USA) wird unter anderem für den Kundendienst, das Ersatzteilgeschäft, Trainingsmaßnahmen sowie die technische Betreuung zuständig sein. Im **Traditionsmarkt USA** wollen beide Unternehmen nun gemeinsam den Vertrieb forcieren. Die Kunden profitieren von einer deutlich verstärkten Vertriebs- und Servicestruktur und können aus dem breiten Produktprogramm beider Hersteller die für sie beste Lösung auswählen. Die Kooperation in den USA schafft einen hohen zusätzlichen Nutzen für die Kunden: Sie erhalten hochwertige Leistungen entsprechend ihrer individuellen Produktionsanforderungen.

„Unsere gemeinsame innovative Kundenorientierung erlaubt es uns, die Herausforderungen der internationalen Wirtschaftskrise gezielt anzugehen und zu meistern“, begründet Dr. Rüdiger Kapitza, Vorstandsvorsitzender von GILDEMEISTER, das gemeinsame Vorgehen in den USA, dem bereits erfolgreiche Kooperationsaktivitäten in anderen Märkten vorausgegangen sind.

Auch auf dem **Wachstumsmarkt Indien** fassen GILDEMEISTER und Mori Seiki ihre Vertriebs- und Serviceaktivitäten zum 1. April 2010 zusammen. Die DMG / Mori Seiki India in Bangalore (Indien) wird verantwortlich sein für den kompletten Service und Support des gesamten Produktportfolios beider



## GILDEMEISTER

Hersteller. Das Know-how der Mitarbeiter und die Technologien beider Unternehmen ergänzen sich. „Die Verbindung von hochwertigen Technologien und einem starken Vertriebs- und Servicenetz schafft Effizienzvorteile für alle“, sagt Dr. Masahiko Mori, Präsident von Mori Seiki.

GILDEMEISTER und Mori Seiki bauen ihre Präsenz im wachstumsstarken Markt Indien weiter aus und investieren gemeinsam in ein neues Technologiezentrum mit großem Showroom. Dort werden erweiterte Lösungen für den indischen Markt präsentiert sowie Produkte, die exakt auf die Kundenbedürfnisse und -wünsche zugeschnitten sind.

GILDEMEISTER Aktiengesellschaft  
Der Vorstand



**Hinweis:** Unter [www.ag.gildemeister.com](http://www.ag.gildemeister.com) finden Sie aktuelles Bildmaterial.

**Zukunftsbezogene Aussagen:** Dieser Bericht enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf aktuellen Einschätzungen des Managements über künftige Entwicklungen beruhen. Solche Aussagen unterliegen Risiken und Unsicherheiten, die außerhalb der Möglichkeiten von GILDEMEISTER bezüglich einer Kontrolle oder präzisen Einschätzung liegen, wie beispielsweise das zukünftige Marktumfeld und die wirtschaftlichen Rahmenbedingungen. Für GILDEMEISTER ergeben sich solche Unsicherheiten insbesondere aufgrund folgender Faktoren: Änderungen der allgemeinen wirtschaftlichen und geschäftlichen Lage (einschließlich Margenentwicklungen in den wichtigsten Geschäftsbereichen sowie Folgen einer Rezession); der Gefahr, dass es bei Kunden zu Verzögerungen oder Stornierungen bei Aufträgen oder Insolvenzen kommt oder dass die Preise durch das anhaltend ungünstige Marktumfeld weiter gedrückt werden, als wir derzeit erwarten; Entwicklung der Finanzmärkte, einschließlich Schwankungen bei Zinssätzen und Währungskursen, der Rohstoffpreise, der Fremd- und Eigenkapitalmargen sowie der Finanzanlagen im Allgemeinen; zunehmender Volatilität und weiteren Verfalls der Kapitalmärkte; Verschlechterung der Rahmenbedingungen für das Kreditgeschäft und insbesondere der zunehmenden Unsicherheiten, die aus der Hypotheken-, Finanzmarkt- und Liquiditätskrise entstehen sowie des zukünftigen, wirtschaftlichen Erfolgs der Kerngeschäftsfelder, in denen wir tätig sind; Herausforderungen der Integration wichtiger Akquisitionen und der Implementierung von Joint Ventures und Realisierung der erwarteten Synergieeffekte und anderer wesentlicher Portfoliomaßnahmen; Einführung konkurrierender Produkte oder Technologien durch andere Unternehmen; fehlender Akzeptanz neuer Produkte und Dienstleistungen in Kundenzielgruppen des GILDEMEISTER-Konzerns; Änderungen in der Geschäftsstrategie; des Ausgangs von offenen Ermittlungen und anhängigen Rechtsstreitigkeiten sowie sonstiger Maßnahmen staatlicher Stellen. Sollten einer dieser oder andere Unsicherheitsfaktoren und Unwägbarkeiten eintreten oder sollten die Annahmen, auf denen diese Aussagen basieren, sich als unrichtig erweisen, könnten die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den in diesen Aussagen explizit genannten oder implizit enthaltenen Ergebnissen, Erfolgen oder Leistungen abweichen. Es ist von GILDEMEISTER weder beabsichtigt, noch übernimmt GILDEMEISTER eine gesonderte Verpflichtung, zukunftsbezogene Aussagen zu aktualisieren, um sie an Ereignisse oder Entwicklungen nach dem Ende des Berichtszeitraumes anzupassen. Zukunftsbezogene Aussagen sind nicht als Garant oder Zusicherungen der darin genannten zukünftigen Entwicklungen oder Ereignisse zu verstehen.

